

Exportpotenzial im Dienstleistungssektor

Julia Wörz¹, Cyrille Schwellnus², Vianney
Brandicourt³

¹ julia.woerz@oenb.at

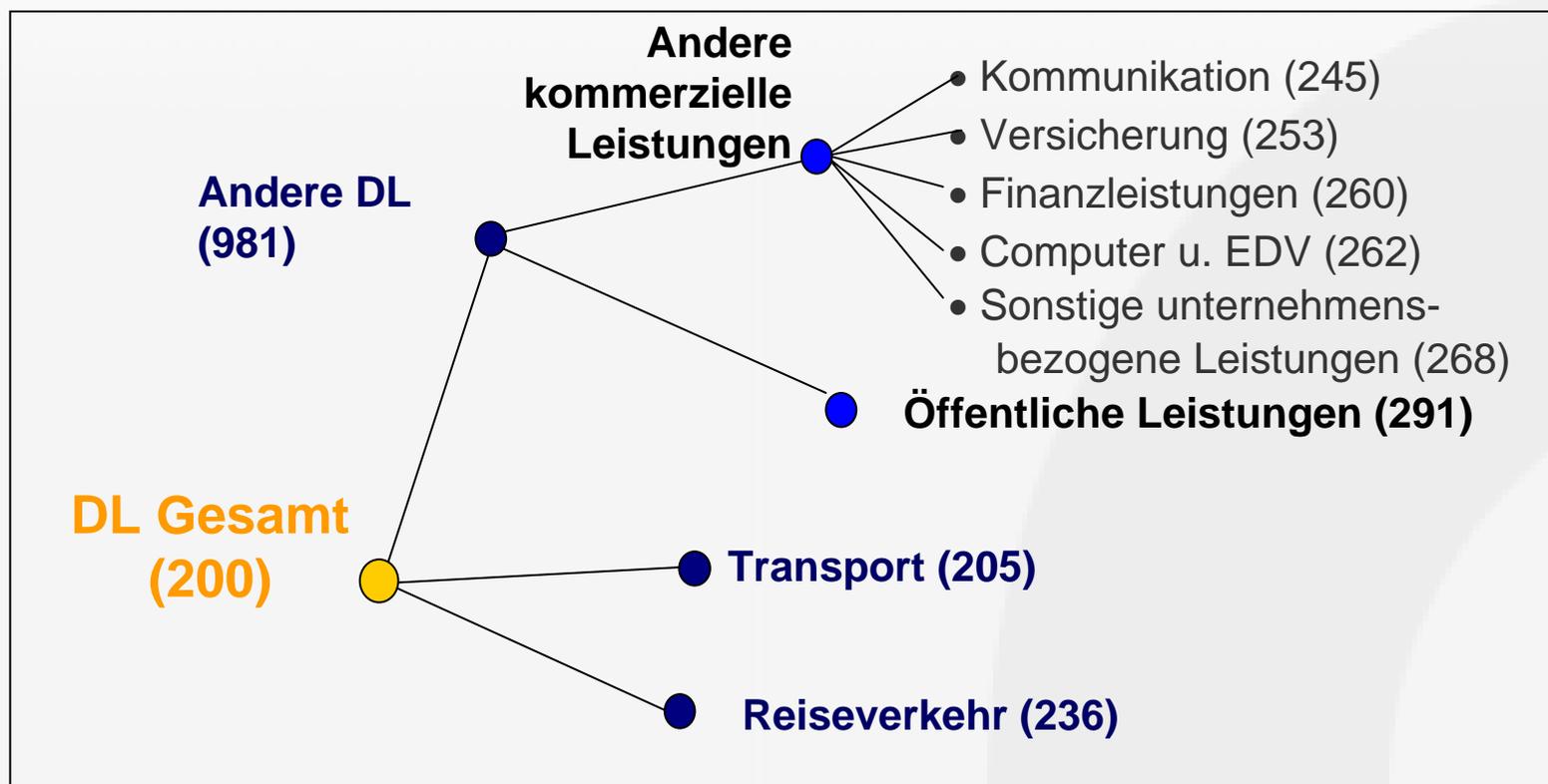
² cyrille.schwellnus@oecd.org

³CEPII, Paris

Übersicht

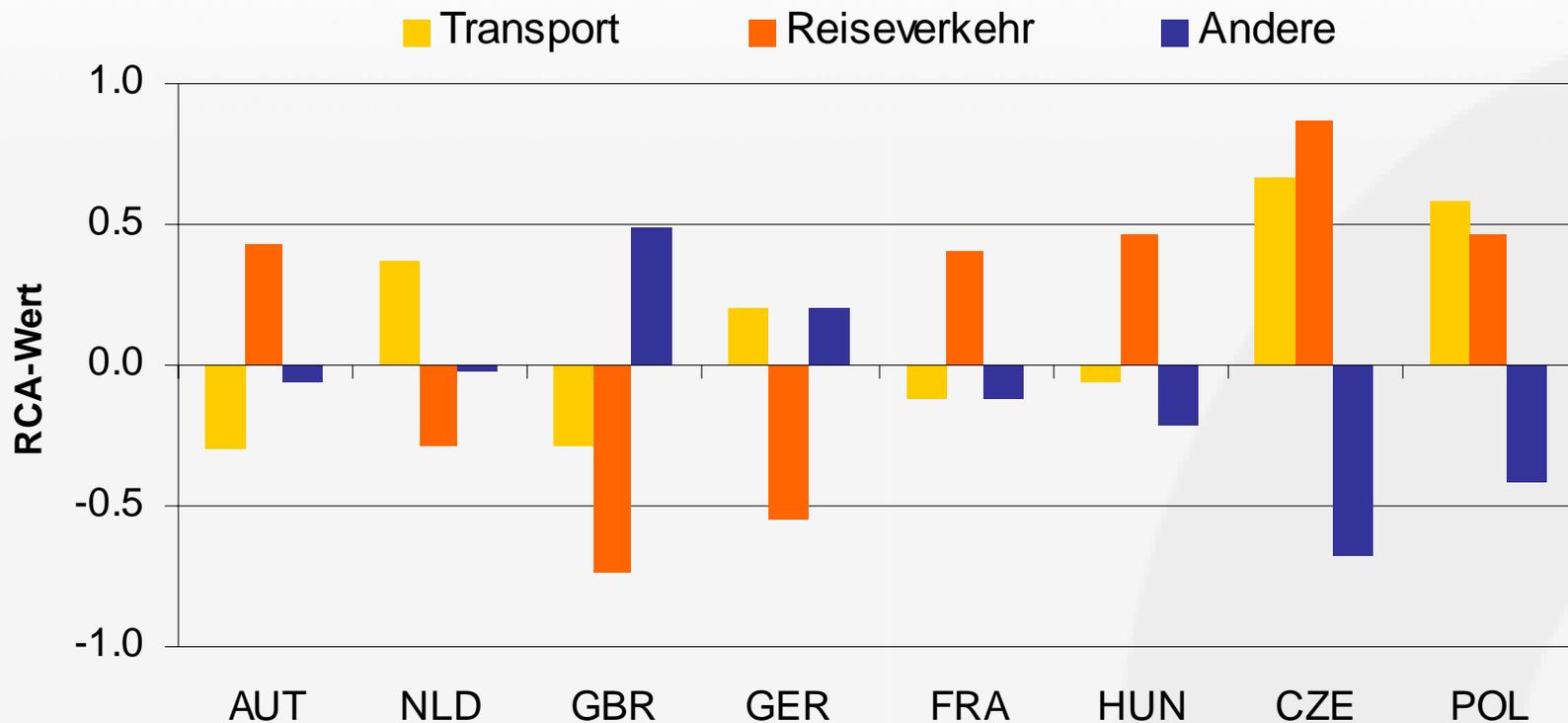
- ⇒ Handel mit Dienstleistungen: Was ist potentiell möglich?
- ⇒ Beschreibung des Status-Quo
- ⇒ Ökonometrische Schätzung für die EU, 2000-2005
 - **großes unausgeschöpftes Potenzial, v.a. in den produzentennahen DL**
- ⇒ Wo kann die Politik ansetzen? Einfluss von Regulierung
 - **Strukturelle Gegebenheiten stellen im Moment größere Hindernisse dar als rechtliche und institutionelle Rahmenbedingungen**

Sektorale Gliederung d. DL-Handels



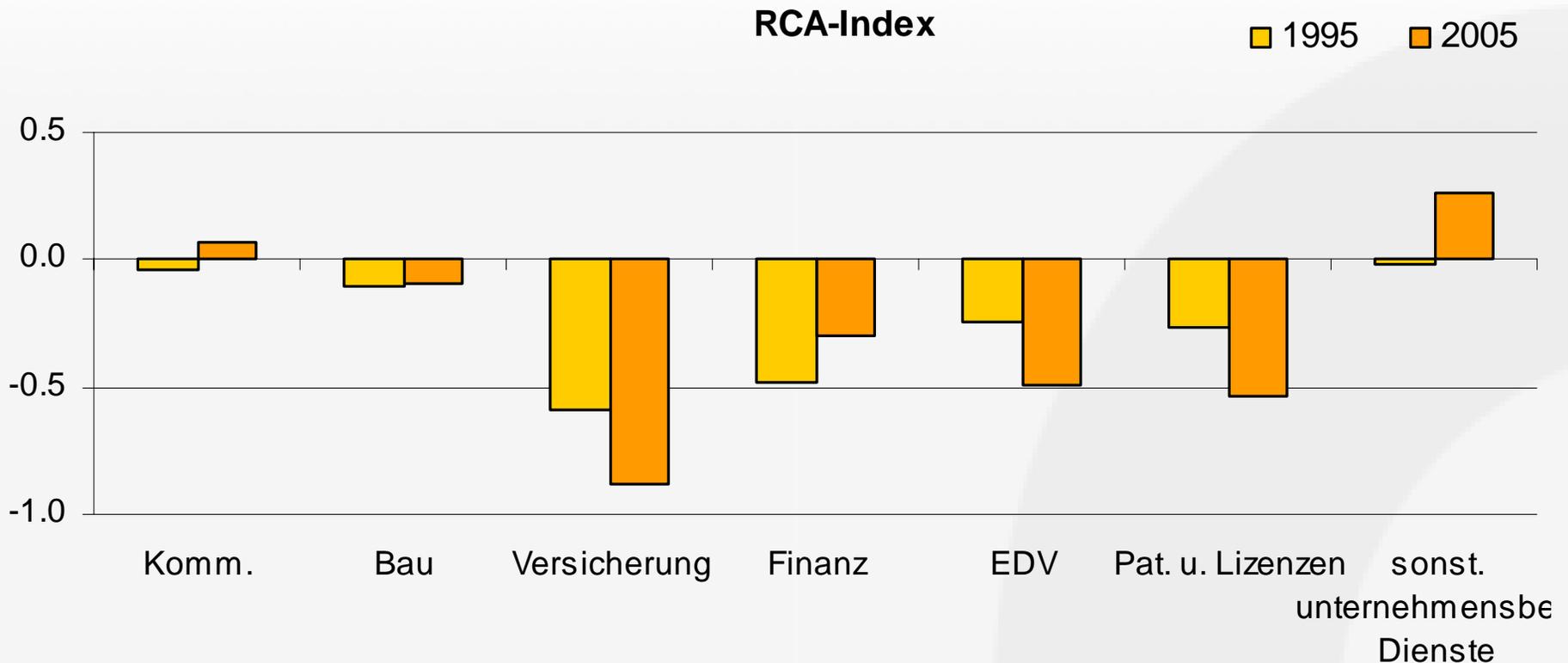
Wettbewerbsfähigkeit im DL-Handel

RCA-Index, 2005



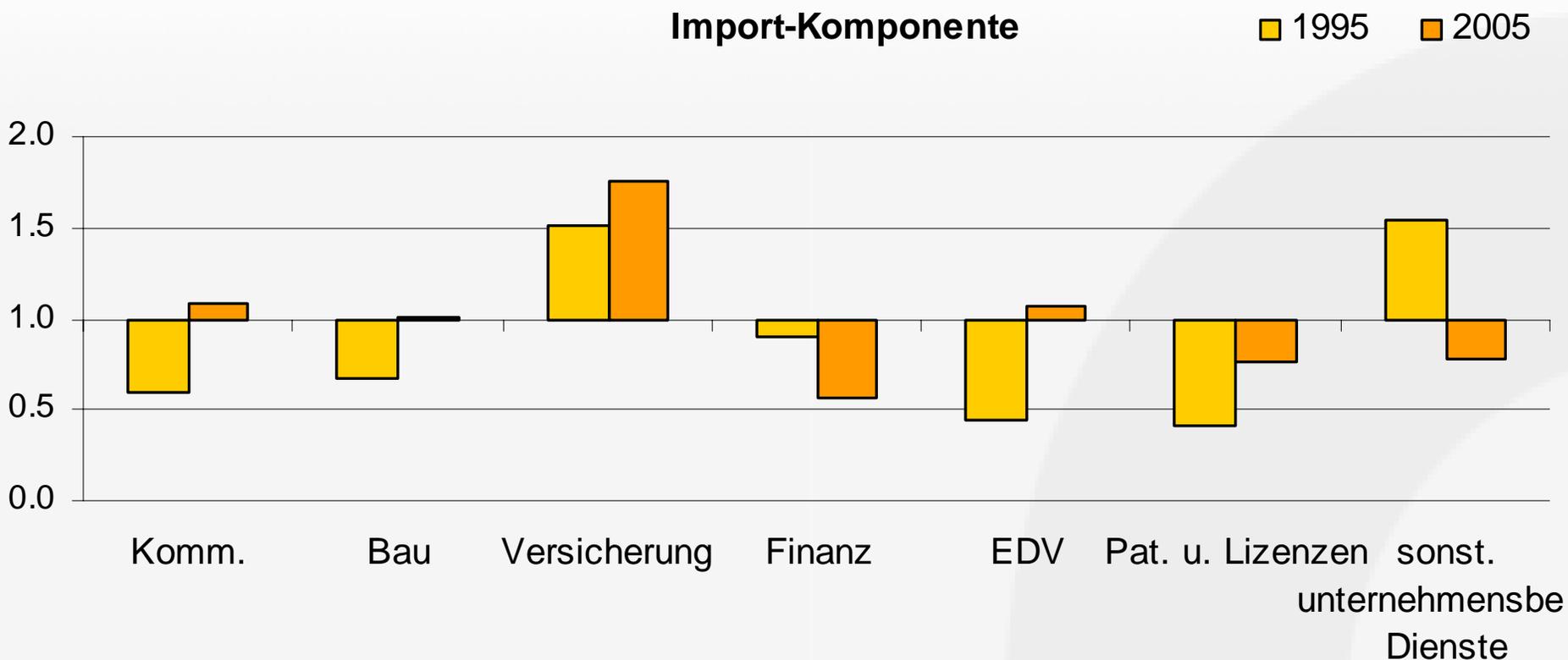
Eigene Berechnungen.

Österreichs WB-Fähigkeit in kommerziellen DL



Eigene Berechnungen.

Österreichs WB-Fähigkeit in kommerziellen DL



Eigene Berechnungen.

Methode

⇒ **Gravitationsmodell**

↳ Kontrolliert für eine Vielzahl von Determinanten (Exporteur-, Importeur- und bilaterale Effekte)

⇒ **Eurostat ITS Datensatz**

↳ Erlaubt Analyse von unterschiedlichen Aktivitäten wie Finanz-, Transport-, Bauleistungen, EDV- und IT-Dienste, persönliche und öffentliche Leistungen, etc.

⇒ **Auswirkungen von Regulierungsmaßnahmen**

↳ OECD product market regulation (PMR) Indikator

⇒ **Einschränkungen**

↳ Analyse bezieht sich auf 2 Erbringungsarten
(grenzüberschreitender Handel und Konsum im Ausland)

2-stufige Gravitationsgleichung

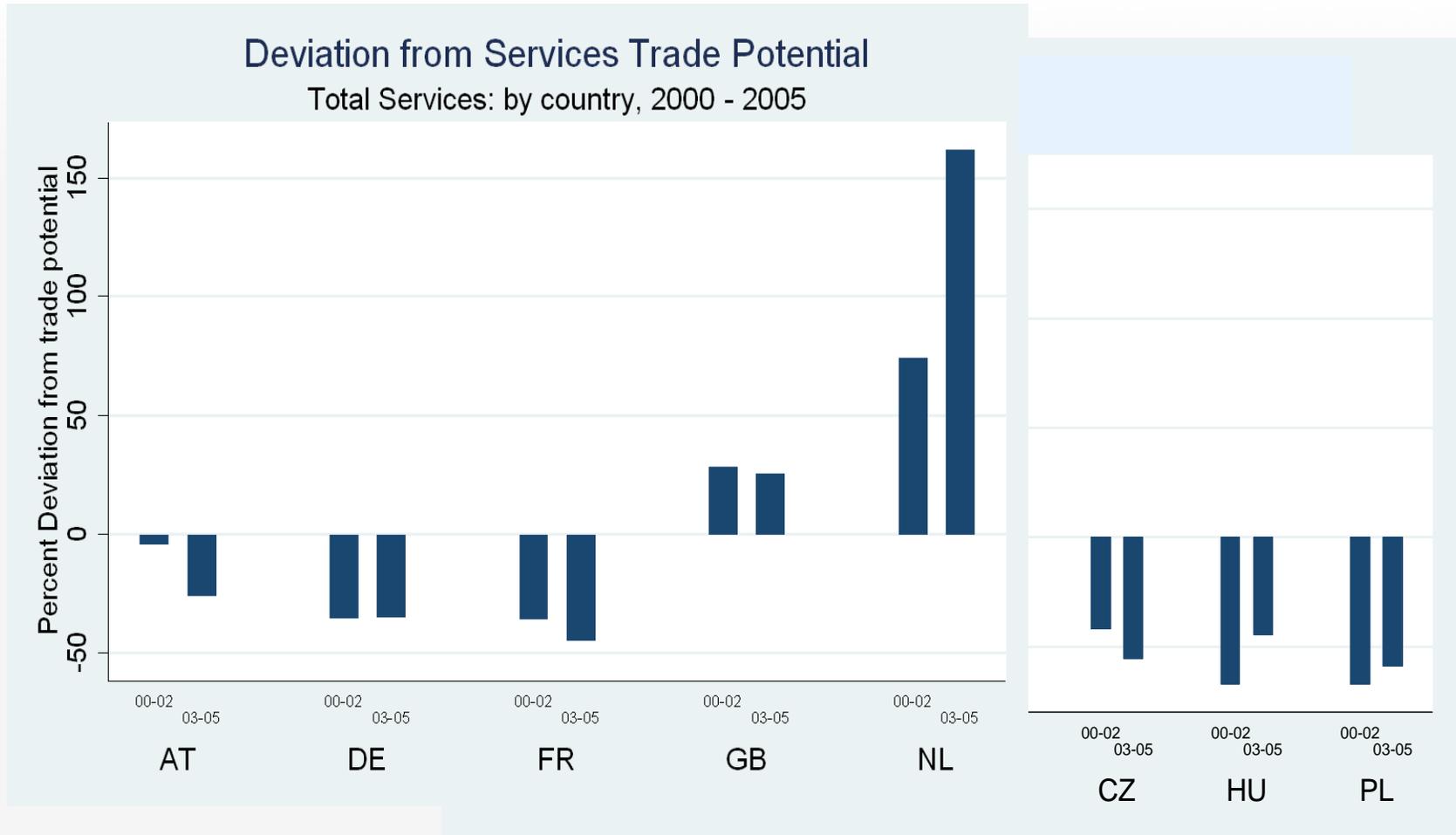
Stufe 1:

$$\ln exports_{ijt} = \beta_0 + \beta_1 \ln dist_{ij} + \beta_2 \ln comlang_{ij} + \beta_3 \ln comborder_{ij} + \alpha_{it} + \alpha_{jt} + \lambda_t + \varepsilon_{ijt},$$

Stufe 2:

$$\alpha_{it} = \gamma_0 + \gamma_1 \ln POP_{it} + \gamma_2 \ln(GDP/capita)_{it} + \gamma_3 MO_{it} + \ln PMR_{it} + \varepsilon_{it}$$

Abweichungen v. Exportpotenzial, DL Gesamt



Abweichungen v. Exportpotenzial, 2000-2002

		Transport	Reise- verkehr	Andere
Österreich	2000-2002	-66	-12	-78
Niederlande	2000-2002	49	39	-34
Deutschland	2000-2002	-29	32	-69
Frankreich	2000-2002	-46	68	-68
Ungarn	2000-2002	-70	26	-71
Tschech. Rep.	2000-2002	-67	97	-82
Polen	2000-2002	-54	-59	-89

Quelle: Brandicourt et al., 2007.

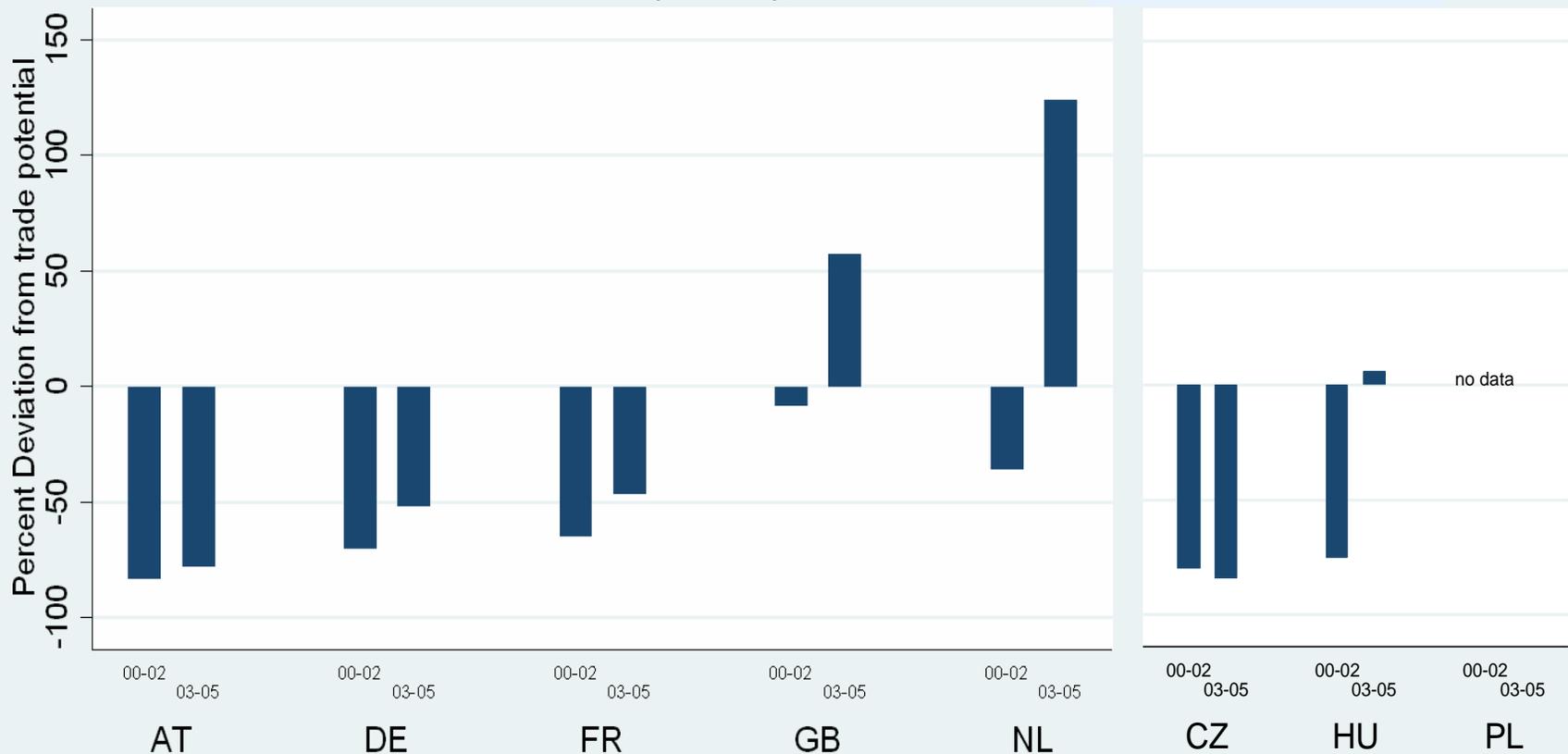
Abweichungen v. Exportpotenzial, 2000-2005

		Transport	Reise- verkehr	Andere
Österreich	2000-2002	-66	-12	-78
	2003-2005	-66	10	-81
Niederlande	2000-2002	49	39	-34
	2003-2005	76	72	34
Deutschland	2000-2002	-29	32	-69
	2003-2005	-15	34	-65
Frankreich	2000-2002	-46	68	-68
	2003-2005	-43	31	-64
Ungarn	2000-2002	-70	26	-71
	2003-2005	-65	-7	-60
Tschech. Rep.	2000-2002	-67	97	-82
	2003-2005	-70	47	-85
Polen	2000-2002	-54	-59	-89
	2003-2005	-48	-49	-85

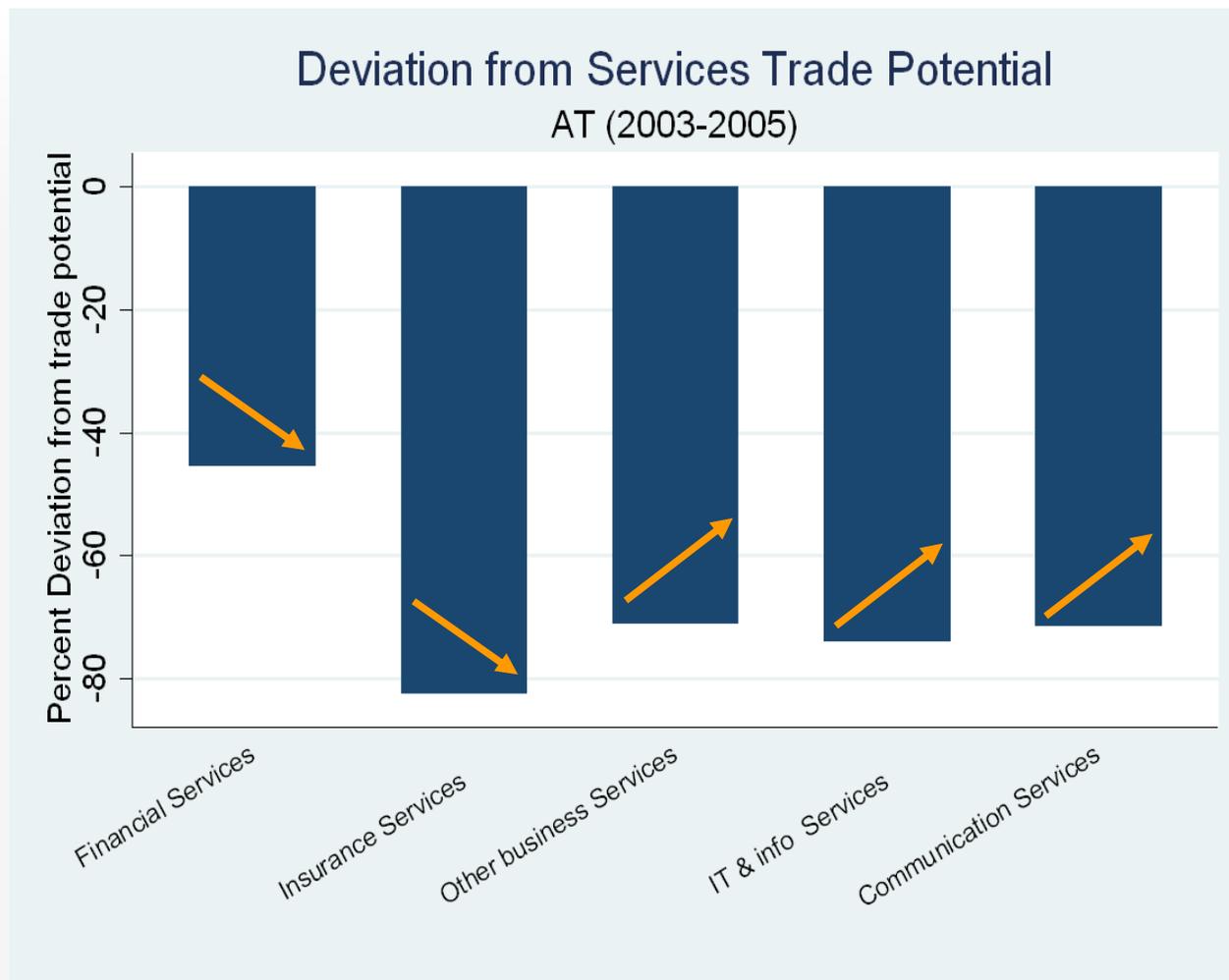
Quelle: Brandicourt et al., 2007.

Abw. v. Exportpotenzial, Kommerzielle L.

Deviation from Services Trade Potential
Other Commercial Services: by country, 2000 - 2005



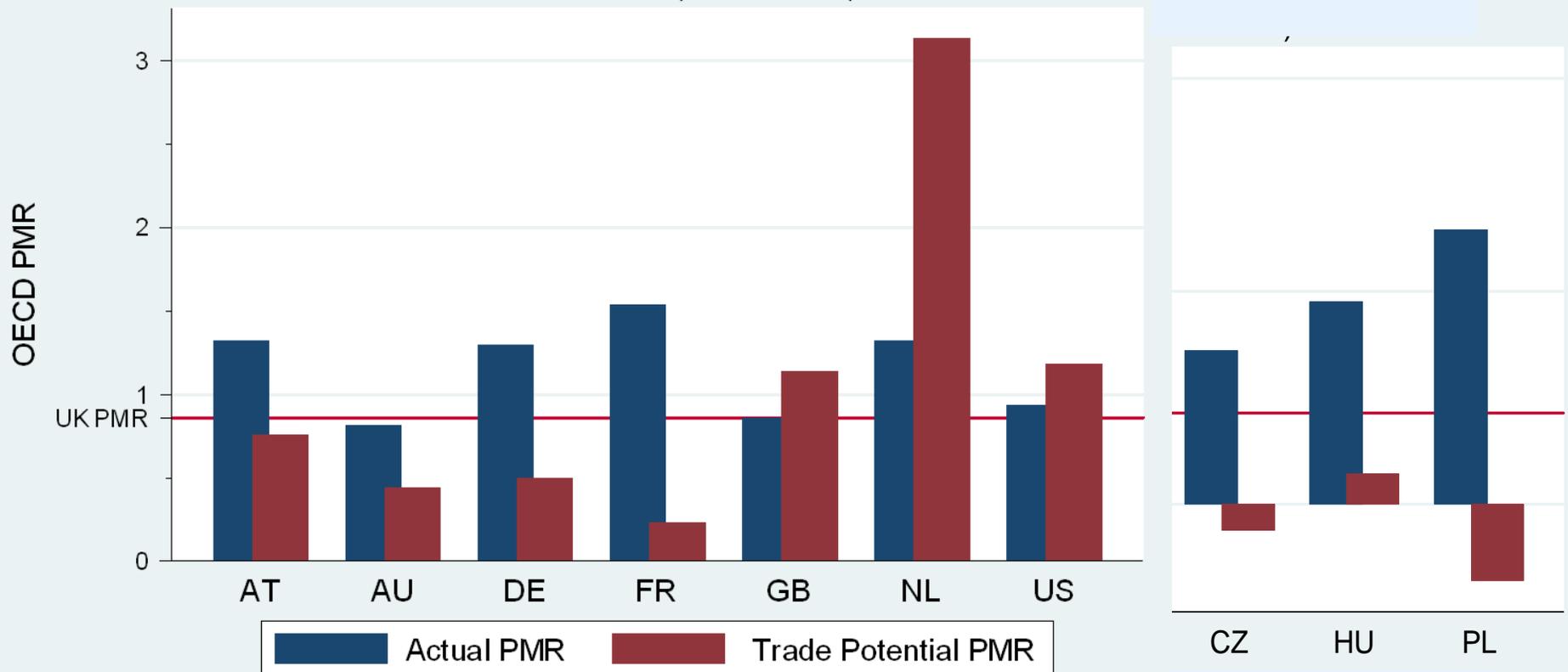
Abw. v. Exportpotenzial, Österreich



Rolle von Regulierungsmaßnahmen

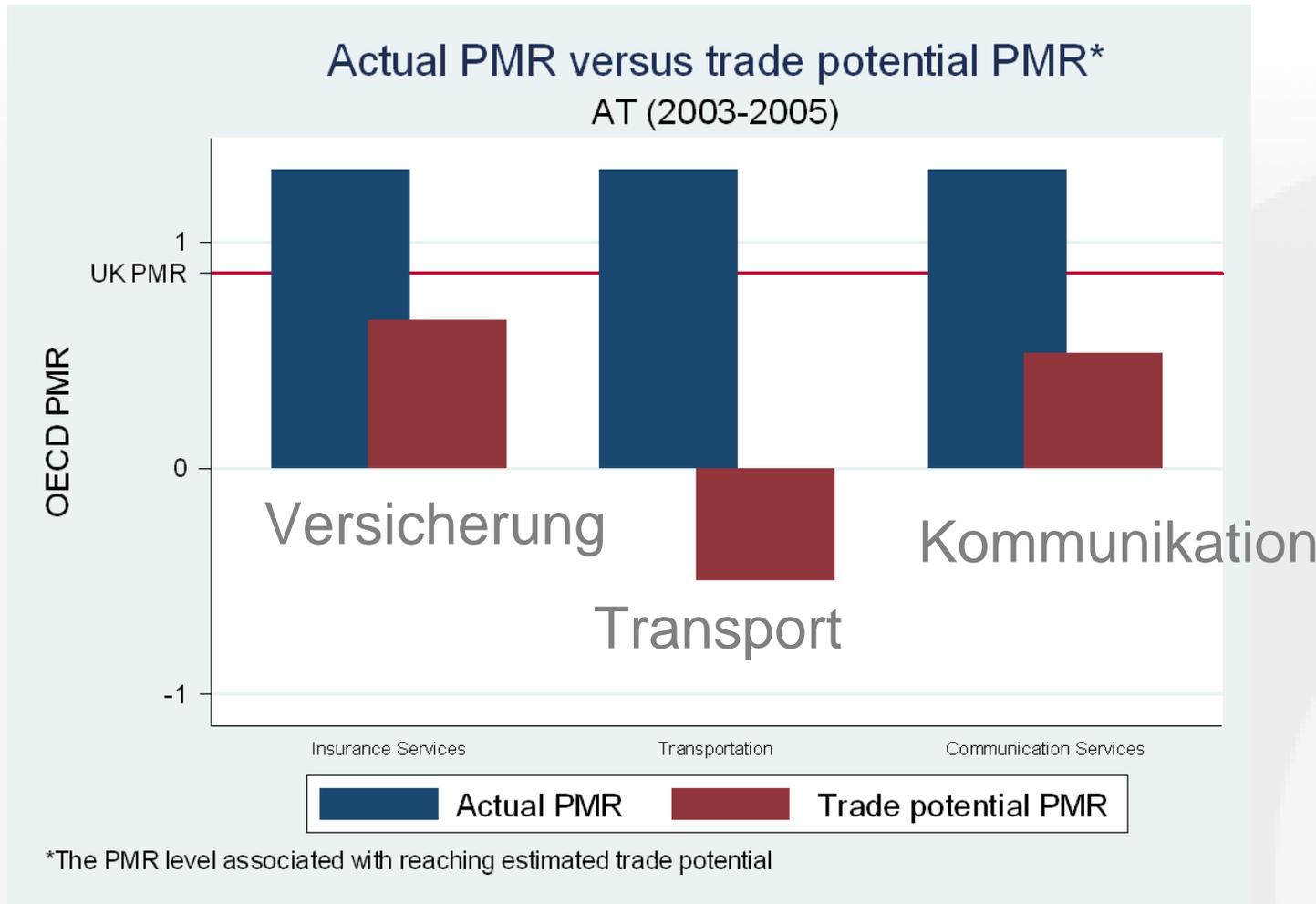
Actual PMR versus trade potential PMR*

Total Services (2003-2005)



*The PMR level associated with reaching estimated trade potential

Regulierungsmaßnahmen: Österreich



Zusammenfassung

- Wie sehr nützen EU-Länder ihr Exportpotenzial im DL-Handel (gegeben ihre geographischen, wirtschaftl., rechtlichen Rahmenbedingungen)?

DL Gesamt:

< potential	> potential
AT, BE, FI, FR, DE, IT, LX, PT, ES, SE CZ, HU, PL, SK AU, CA, JP, KR, MX, NO, TR	DK, UK, NL IS, CH, NZ, US
GR	

Ungarn über
seinem
Potenzial in
kommerziellen
DL

Reiseverkehr
häufig über,
kommerzielle
Dienste meist
unter dem
Potenzial

Schlussfolgerungen

- ➔ Hohes nicht genütztes Potenzial im DL-Handel, besonders bei kommerziellen Dienstleistungen
- ➔ Regulierungsmaßnahmen verbesserungsbedürftig (Harmonisierung, Transparenz, etc.) ...
- ➔ ... aber strukturelle Schwächen müssen zuerst beseitigt werden:
- ➔ Z.B. Details der Besteuerung, Verfügbarkeit von entsprechend geschulten Arbeitskräften, geringe durchschnittliche Firmengröße, niedrige Arbeitsproduktivität
- ➔ Kommerzielle DL sind die am schnellsten wachsende Kategorie im internationalen Handel → Identifikation von strukturellen Schwächen ist wichtig!